



Delårsrapport:

januari – september 2024

Kvartalet i korthet

- I det tredje kvartalet fortsätter Coor att framgångsrikt både förlänga viktiga kontrakt och vinna nya affärer.
- Vi ser en minskad efterfrågan på rörliga volymer i Sverige och Danmark, vilket föranleder anpassningar av kostnadsmassan.
- I det pågående åtgärdsprogrammet slutfördes neddragningar av administrativa resurser under det andra kvartalet. Harmonisering av processer och inköps effektiviseringar pågår och vi förväntar oss att effekter implementeras successivt under kommande kvartal.
- I delar av den svenska lokalvårdsverksamheten ser vi i kvartalet en lägre lönsamhet som förklaras av ett för högt resursuttag. En handlingsplan är initierad för att under fjärde kvartalet successivt komma tillbaka till tidigare lönsamhetsnivå.
- Kassagenereringen uppgår till 77 procent vilket primärt beror på en ökning av rörelsekapitalet med 88 MSEK, förklarat av ökade upparbetade intäkter. Under det fjärde kvartalet fokuserar verksamheten på att fakturera ut upparbetade intäkter för att återställa kapitalbindningen.

Nettoomsättning (Organisk tillväxt)

Q3	R12
2 943 (-0%)	12 534 (1%)

Justerad EBITA (Justerad EBITA-marginal)

Q3	R12
120 (4.1%)	607 (4.8%)

Kassagenerering

R12

77%

Skuldsättningsgrad

R12

2,7 ggr



I det tredje kvartalet fortsätter Coor att framgångsrikt både förlänga viktiga kontrakt och vinna nya affärer. Rörliga volymer är på en fortsatt hög nivå under kvartalet, men vi ser en minskad efterfrågan framöver vilket föranleder anpassningar av kostnadsmassan. I det tidigare lanserade åtgärdsprogrammet har delar av programmet slutförts och vi förväntar oss att ytterligare effekter implementeras successivt. Marknadsutsikterna är fortsatt goda med en stark pipeline av nya affärer.



Resultat i korthet, koncern

Tredje kvartalet 2024

- Nettoomsättningen under tredje kvartalet var 2 943 (3 016) MSEK. Den organiska tillväxten uppgick till -0 procent, tillväxten från förvärv till 0 procent och valutakurseffekter till -2 procent.
- Justerat EBITA uppgick till 120 (126) MSEK och rörelsemarginalen var 4,1 (4,2) procent.
- EBIT uppgick till 73 (78) MSEK. Resultat efter skatt var 17 (28) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till 0,2 (0,3) SEK.
- Kassagenereringen för den senaste 12-månadersperioden var 77 (93) procent.
- Skuldsättningsgraden i förhållande till justerat EBITDA uppgick till 2,7 (2,4).

Hela perioden januari – september 2024

- Nettoomsättningen under hela perioden var 9 247 (9 156) MSEK. Den organiska tillväxten uppgick till 0 procent, tillväxten från förvärv till 1 procent och valutakurseffekter till -1 procent.
- Justerat EBITA uppgick till 441 (439) MSEK och rörelsemarginalen var 4,8 (4,8) procent.
- EBIT uppgick till 329 (278) MSEK. Resultat efter skatt var 139 (125) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till 1,5 (1,3) SEK.

	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Affärsansvar						
Nettoomsättning, MSEK	2 943	3 016	9 247	9 156	12 534	12 443
Tillväxt nettoomsättning, %	-2.4	9.0	1.0	5.2	2.4	5.5
Organisk tillväxt, %	-0.5	2.8	0.3	1.3	1.0	1.7
Förvärvad tillväxt, %	0.0	3.5	1.4	2.1	1.9	2.3
Valutakurseffekter, %	-2.0	2.7	-0.7	1.9	-0.5	1.5
Justerat EBITA, MSEK	120	126	441	439	607	606
Justerad EBITA-marginal, %	4.1	4.2	4.8	4.8	4.8	4.9
Jämförelsestörande poster, MSEK	31	18	60	54	117	112
EBIT, MSEK	73	78	329	278	416	364
Resultat efter skatt, MSEK	17	28	139	125	169	155
Justerat nettoresultat, MSEK	32	59	191	232	244	285
Resultat per aktie, SEK	0.2	0.3	1.5	1.3	1.8	1.6
Rörelsekapital/nettoomsättning, %	-	-	-	-	-7.1	-8.5
Kassagenerering, %	-	-	-	-	77	86
Skuldsättningsgrad, ggr	-	-	-	-	2.7	2.5
Socialt ansvar						
Antal anställda (heltidstjänster)	-	-	-	-	10 605	10 648
Könsfördelning chefer, % (kvinnor/män)	-	-	-	-	51/49	53/47
Skadefrekvens (TRIF)	-	-	-	-	6.5	5.5
Miljömässigt ansvar						
Scope 1 och 2, förändring i % vs basåret	-	-	-	-	-22	-3
Supplier engagement, %	-	-	-	-	23	18

För definitioner och beräkning av nyckeltal, se sidan 32. För avstämning av alternativa nyckeltal se sid 30-31. Jämförelsestörande poster redovisas i not 3.

VD-kommentar

Det säsongsmässigt svagare tredje kvartalet har en omsättning om 2 943 (3 016) MSEK och ett rörelseresultat (justerat EBITA) på 120 (126) MSEK. Vi ser en viss minskad efterfrågan på rörliga volymer vilket föranleder anpassningar av kostnadsmassan i den svenska och danska verksamheten. I kvartalet fortsätter Coor att både förlänga viktiga kontrakt och vinna nya kontrakt.

Viktiga förlängningar och nya kontrakt

Under det tredje kvartalet har Coor framgångsrikt förlängt viktiga kontrakt. Exempel på förlängningar efter exklusiva dialoger är kontraktet med Alleima i Sverige till ett uppskattat totalvärde på cirka 780 MSEK över 6 år inklusive optionsår och med Aker Solutions i Norge till ett uppskattat värde på cirka 150 MSEK per år. I konkurrens vinner Coor ett förnyat, offentligt sexårigt lokalvårdskontrakt med Sønderjylland sjukhus med en årlig omsättning på cirka 75 MSEK med option på ytterligare två år.

Coor fortsätter även vinna nya små och medelstora kontrakt och stärker därmed vår position i de segmenten. Exempelvis vinner vi ett säkerhetskontrakt med Gävle kommun i Sverige till ett årligt värde om cirka 17 MSEK samt ett kontrakt med Degerfors kommun till ett årligt värde om cirka 12 MSEK. I Norge vinner vi ett nytt IFM-kontrakt med Semco Maritime till ett årligt värde av cirka 15 MSEK, vilket innebär att vi blir än starkare inom den norska energisektorn.

Fortsatt lönsamhetsfokus

För ett år sedan presenterade Coor ett åtgärdsprogram för att accelerera utvecklingen mot bolagets långsiktiga mål om 5,5 procent justerad EBITA-marginal. Under de senaste tolv månaderna uppgår EBITA-marginalen till 4,8 procent vilket innebär att vi ännu inte är i nivå med vår målsättning. Åtgärdsprogrammet innehåller tre delar. Den del av åtgärdsprogrammet som berör personalneddragningar om cirka 75 administrativa resurser slutfördes under det andra kvartalet. Som tidigare kommunicerats ser vi att den andra delen i åtgärdsprogrammet, harmoniseringen av underliggande processer, kräver mer resurser och tid än vi initialt bedömt. Detta beror på ett mer omfattande förändringsarbete kopplat till nya arbetssätt. Vi är fortsatt övertygade om att den harmonisering som genomförs kommer bidra till att vi når våra marginalmål. Aktiviteter kopplade till delen som berör inköps effektiviseringar går enligt plan, där analysarbetet under det första halvåret slutförts vilket förväntas generera kontinuerliga lönsamhetseffekter mot slutet av året.

Under de senaste två kvartalen har vi, främst bland våra offentliga kunder i Danmark, upplevt en lägre efterfrågan på rörliga volymer. Då vi i närtid inte ser en återhämtning av dessa volymer har vi i det tredje kvartalet beslutat att genomföra personalneddragningar i vår danska verksamhet för att anpassa våra kostnader till den lägre volymen. Då vi framöver ser en lägre efterfrågan på rörlig volym även i Sverige, har vi i slutet av kvartalet beslutat göra personalneddragningar i den svenska verksamheten för att anpassa kostnader till den lägre efterfrågan. Totalt omfattar neddragningarna i bägge länderna cirka 70 anställda och kostnader

för omstruktureringen, som uppgår till 27 MSEK, har inkluderats som jämförelsestörande poster i kvartalet.

Fokus på kapitalbindning

Kassagenereringen uppgår till 77 procent vilket primärt beror på en ökning av rörelsekapitalet med 88 MSEK, förklarad av ökade upparbetade intäkter. Under det fjärde kvartalet fokuserar verksamheten på att fakturera ut upparbetade intäkter för att återställa kapitalbindningen.

Coor toppar Allbrights lista

Vi är mycket stolta över att vi intar förstaplatsen i Allbrights årliga jämställdhetsrapport som publicerades i september och vi är därmed det mest jämställda börsbolaget i Sverige. Denna position bidrar till att vi attraherar marknadens bästa talanger och gör oss än mer attraktiva som samarbetspartner till våra kunder. På Coor bidrar våra medarbetares erfarenheter och kompetenser till vårt bolags framgång. För oss är det därför av största vikt att vi tillvaratar alla de talanger som finns i samhället, oavsett kön, ålder, etnicitet eller annan bakgrund.

För att attrahera och behålla marknadens bästa talanger, krävs att vi har ledare på Coor som motiverar och utmanar på ett konstruktivt sätt. Jag är därför mycket glad att Ola Klingenberg, en uppskattad och erfaren ledare, tillträder som VD i Sverige under första kvartalet 2025.

Goda marknadsutsikter

Marknadsutsikterna för facility management i Norden är fortsatt goda med en stark pipeline av nya affärer. Vi ser både första gångens outsourcing av facility managementtjänster samt nya upphandlingar av redan outsourcade servicetjänster inom både IFM och enskilda tjänster.

Efter sommaren ser vi i våra befintliga kontrakt en tydligare trend att andelen medarbetare som arbetar från kontoret ökar. Vi har hög beläggning i vår konsultverksamhet Advisory, som hjälper våra kunder att optimera arbetsplatsen.

Trots delvisa förseningar inom åtgärdsprogrammet och en lägre efterfrågan på rörlig volym, ser vi att utsikterna över tid för att nå våra finansiella målsättningar inom tillväxt, lönsamhet och kassaflöde är goda.


Stockholm den 24 oktober 2024

AnnaCarin Grandin
VD och koncernchef, Coor



Vår verksamhet i tre dimensioner

För att leverera på Coors strategi och utveckla verksamheten i enlighet med Coors vision krävs ett långsiktigt hållbart arbete. Coor strävar efter att bedriva en ansvarsfull verksamhet. Det innebär att vi skapar värde i tre dimensioner; affärsansvar, socialt ansvar och miljöansvar. Coor rapporterar transparent utvecklingen i samtliga tre dimensioner mot våra långsiktiga mål.

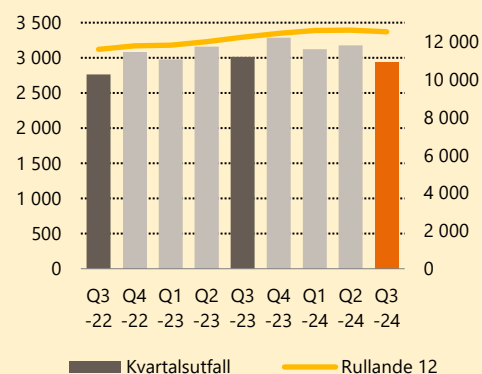
	Affärsansvar	Fokusområde	Mål	
	Coor ska uppnå långsiktig affärsmässig hållbarhet genom uthållig tillväxt och lönsamhet över tid. Samtidigt ska en stark affärsetik och kundrelationer upprätthållas.	Organisk tillväxt Justerad EBITA-marginal Kassagenerering Kapitalstruktur Utdelning Kundnöjdhet	4–5% ~5,5% >90% <3,0 ggr ~50% av justerat nettoresultat ≥70	
	Socialt ansvar Coor ska bidra till ett bättre samhälle och samhällsutveckling genom att agera som en ansvarsfull, inkluderande och stimulerande arbetsgivare.	Medarbetarnöjdhet Skadefrekvens (TRIF) Lika möjligheter	≥70 ≤3,5 50% andel kvinnliga chefer	
	Miljöansvar Coor ska bidra till en bättre miljö genom att aktivt minska den miljöpåverkan och det resursutnyttjande som företaget och dess kunder skapar.	Minskade utsläpp (CO2e) från scope 1 och 2 Andel leverantörer anslutna till Science Based Target initiative Minskade utsläpp (CO2e) från mat och dryck	-50% till 2025 och -75% till 2030 75% till 2026 -30% till 2025	



Omsättning och resultat

Nyckeltal	jul-sep		jan-sep	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning, MSEK	2 943	3 016	9 247	9 156
Organisk tillväxt, %	-0	3	0	1
Förvärvad tillväxt, %	0	4	1	2
Valutakurseffekter, %	-2	3	-1	2
Justerat EBITA, MSEK	120	126	441	439
Justerad EBITA-marginal, %	4,1	4,2	4,8	4,8
EBIT	73	78	329	278
EBIT-marginal, %	2,5	2,6	3,6	3,0
Antal anställda vid periodens slut (heltidstjänster)	-	-	10 605	10 896

Nettoomsättning (MSEK)



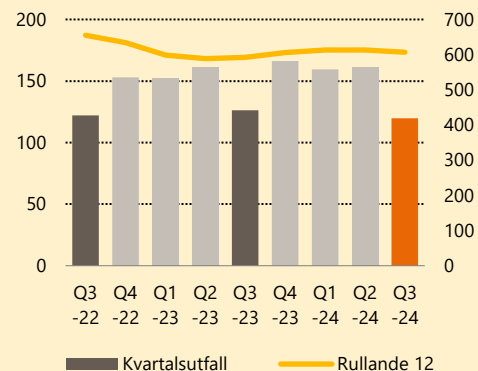
Tredje kvartalet (juli – september)

Omsättningen minskar med 2 procent jämfört med samma period föregående år.

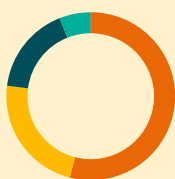
Den organiska tillväxten uppgår till -0 procent. Tillväxten påverkas positivt av nystartade kontrakt som exempelvis Swedbank och Sweco i Sverige. Avslutade kontrakt i framför allt Sverige och Danmark påverkar negativt. Rörliga volymer är på en fortsatt hög nivå men i jämförelse med samma period föregående år är efterfrågan något svagare i den danska verksamheten, främst kopplat till offentliga kunder. Valutakurseffekterna för kvartalet uppgår till -2 procent.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) uppgår till 120 (126) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) i kvartalet uppgår till 4,1 (4,2) procent. Rörelseresultatet påverkas positivt av nystartade kontrakt och effekter av det pågående åtgärdsprogrammet som initierades under andra halvan av föregående år. Avslutade kontrakt i både den svenska och danska verksamheten påverkar jämförelsen med samma period föregående år negativt. I delar av den svenska lokalvårdsverksamheten ser vi i kvartalet en lägre lönsamhet som förklaras av ett högt resursuttag. En handlingsplan är initierad för att under fjärde kvartalet successivt komma tillbaka till tidigare lönsamhetsnivå. I den danska verksamheten påverkar lägre rörlig volym, likt under det andra kvartalet, lönsamheten negativt.

Justerat EBITA (MSEK)



Nettoomsättning per land (R12)



- Sverige, 54%
- Danmark, 23%
- Norge, 17%
- Finland, 6%

Nettoomsättning per kontraktstyp (R12)



- IFM, 57%
- FM-tjänster, 43%

Nettoomsättning per tjänstekategori (R12)



- Lokalvård, 40%
- Fastighet, 30%
- Arbetsplatservice, 15%
- Mat & Dryck, 11%
- Övrigt, 4%

Nettoomsättning per kundsegment (R12)



- Offentlig sektor, 32%
- Tillverkning, 22%
- Energi, 15%
- Fastighet & Bygg, 9%
- IT & Telecom, 5%
- Övrigt, 17%

Centrala kostnader ökar jämfört med samma period föregående år och är en konsekvens av en ökad centralisering samt förstärkning av att driva det pågående harmoniseringsarbetet i koncernen.

Under slutet av kvartalet har beslut fattats om neddragningar inom både den svenska och danska verksamheten för att anpassa kostnadsbasen till en minskad efterfrågan på rörlig volym. Neddragningen omfattar ca 70 anställda och kostnaderna för omstruktureringen, som totalt uppgår till 27 MSEK, har inkluderats i det tredje kvartalet som jämförelsestörande poster.

EBIT uppgår till 73 (78) MSEK. Utöver förändringar beskrivna ovan är avskrivningar på kundkontrakt och varumärken lägre jämfört med föregående år.

Hela perioden (januari – september)

Omsättningen ökar med 1 procent jämfört med samma period föregående år. Den organiska tillväxten uppgår till 0 procent, förvärvad tillväxt uppgår till 1 procent och valutakurseffekterna uppgår till -1 procent.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) uppgår till 441 (439) MSEK och rörelse-marginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 4,8 (4,8) procent. EBIT uppgår till 329 (278) MSEK

Finansnetto och resultat efter skatt

Finansnettot är högre jämfört med föregående år och uppgår till -134 (-104) MSEK. Ökningen jämfört med föregående år är kopplad till en högre skuldsättning samt en högre räntenivå jämfört med föregående år.

Skattekostnaden uppgår till -56 (-49) MSEK vilket motsvarar 29 (28) procent av resultatet före skatt. Den höga effektiva skattesatsen är främst kopplad till räntekostnader med begränsad avdragsrätt i Sverige. Resultat efter skatt uppgår till 139 (125) MSEK.

Finansiell ställning

Koncernens nettoskuldsättning uppgår vid periodens slut till 2 327 (1 987) MSEK. Skuldsättningsgraden, definierad som nettoskuld i förhållande till justerat EBITDA rullande 12 månader, är vid periodens slut 2,7 (2,4), i linje med koncernens målsättning om en skuldsättningsgrad under 3,0.

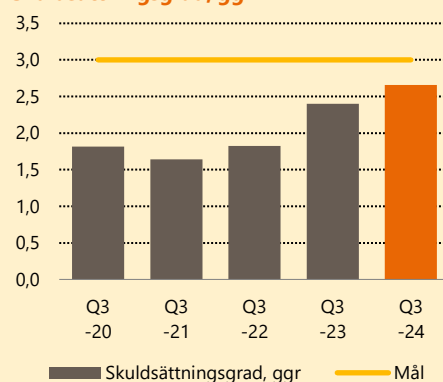
Eget kapital uppgår vid periodens slut till 1 477 (1 829) MSEK, och soliditeten till 21 (25) procent. Under andra kvartalet utbetalades en utdelning om 228 MSEK till aktieägarna.

Likvida medel uppgår vid periodens slut till 335 (471) MSEK. Totalt outnyttjat låneutrymme uppgår vid periodens slut till 700 (620) MSEK.

Finansnetto (MSEK)	jan-sep	
	2024	2023
Räntenetto exkl leasing	-115	-84
Räntor, leasing	-7	-6
Lånekostnader	-3	-3
Kursdifferenser	1	1
Övrigt	-9	-11
Summa finansnetto	-134	-104
Resultat före skatt	195	174
Skatt	-56	-49
Resultat efter skatt	139	125

Nettoskuld (MSEK)	30 sep		31 dec
	2024	2023	2023
Skulder kreditinstitut	1 040	1 122	1 321
Obligationslån	1 250	1 000	1 000
Leasing, netto	368	350	369
Övrigt	4	-15	-6
	2 662	2 458	2 684
Kassa	-335	-471	-534
Nettoskuld	2 327	1 987	2 149
Skuldsättningsgrad, ggr	2,7	2,4	2,5
Eget kapital	1 477	1 829	1 565
Soliditet, %	21	25	21

Skuldsättningsgrad, ggr



Kassaflöde

Det operativa kassaflödet varierar mellan kvartalen. Den främsta parametern att följa är förändring av rörelsekapitalet under de senaste 12 månaderna. Under den senaste 12-månadersperioden ökar rörelsekapitalet med 88 (-62) MSEK primärt drivet av en ökning av upparbetade intäkter i jämförelse med samma period föregående år. Den ökade kapitalbindningen under kvartalet föranleder ett ökat fokus i verksamheten på att upparbetade intäkter faktureras för att återställa nyckeltalet under det fjärde kvartalet.

Det viktigaste nyckeltalet för Coors kassaflöde är kassagenerering, definierat som kvoten av ett förenklat operativt kassaflöde och justerat EBITDA. Kassagenereringen för den senaste 12-månadersperioden uppgår till 77 (93) procent, vilket är under koncernens målsättning på medellång sikt om en kassagenerering över 90 procent.

Kundrelationer

Kundnöjdhet

Varje år genomför Coor en kundundersökning med hjälp av ett externt undersökningsföretag för att följa upp Coor som tjänsteleverantör. Senaste undersökningen genomfördes under andra kvartalet 2024 och resultatet låg då på en fortsatt hög nivå på 70 (71) vilket är i linje med bolagets målsättning på lika med eller över 70. I kundundersökningen mäts även Net Promotor Score (NPS), som fortsatt ligger på en hög nivå om +15 (+11). Ur ett benchmarkingsperspektiv betraktas värden mellan -10 och +10 som bra.

Resultatet från kundundersökningen ger värdefull input för framtiden, både när det gäller utvecklingen av våra kundrelationer och Coors interna utveckling som bolag.

Som komplement till den årliga undersökningen arbetar verksamheten kontinuerligt med uppföljning av kundnöjdheten. Dessa kvalitativa och kvantitativa uppföljningar är skräddarsydda utifrån respektive kund och fokuserar både på serviceleverans och kundrelation. Kvantitativa mätningar genomförs t ex via pulsmätningar.

Väsentliga händelser under kvartalet

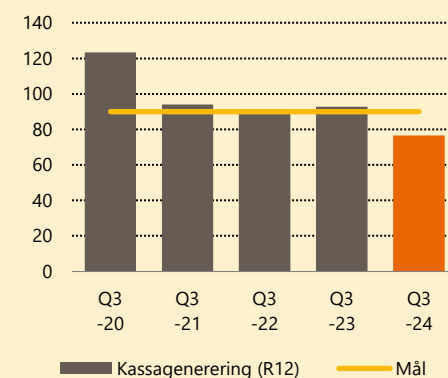
- Inga väsentliga händelser att rapportera under kvartalet.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

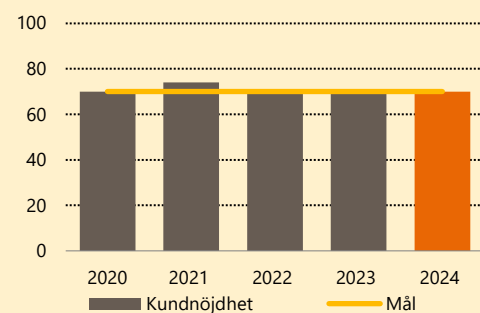
- Inga väsentliga händelser att rapportera efter periodens utgång.

Kassagenerering (MSEK)	Rullande 12 mån		Jan-Dec
	2024	2023	2023
Justerat EBITDA	875	828	848
Förändring rörelsekapital	-88	62	12
Nettoinvesteringar	-118	-122	-131
Kassaflöde vid beräkning av kassagenerering	670	768	728
Kassagenerering, %	77	93	86

Kassagenerering, %



Kundnöjdhetsindex





Coors viktigaste tillgång är våra anställda där vi önskar engagerade och motiverade medarbetare. Vår målsättning är att medarbetare behandlas respektfullt och rättvist samt utvecklas inom bolaget genom att erbjudas lika möjligheter. Coor arbetar aktivt för välmående medarbetare och en säker arbetsmiljö utan arbetsrelaterade skador eller långtidssjukskrivningar. Coor ska bidra positivt till samhällsutvecklingen genom centrala och lokala initiativ.

Organisation och medarbetare

Vid periodens slut uppgår antalet medarbetare till 12 980 (13 379), vilket omräknat till heltidstjänster motsvarar 10 605 (10 896).

Lika möjligheter

Coor har en fast övertygelse att en mångfald av personligheter, bakgrunder, erfarenheter och kunskaper skapar förutsättningar för företagets fortsatta framgång. En del i detta arbete är att tydligt sträva mot en jämn könsfördelning bland chefer. Vid periodens slut var andelen kvinnliga chefer 51 procent och andelen manliga chefer 49 procent.

Medarbetarnöjdhet

Varje år genomförs en medarbetarundersökning med hjälp av ett externt undersökningsföretag. Undersökningen ger medarbetarna möjlighet att anonymt ge återkoppling om hur det är att jobba på Coor. Resultatet från undersökningen är viktigt i vår strävan att bli ännu attraktivare som arbetsgivare. Senaste undersökningen genomfördes under 2023. Undersökningen besvarades av 77 (79) procent av alla medarbetare och visade på ett fortsatt mycket högt MMI-resultat (Motiverad MedarbetarIndex) på 76 (76), vilket mycket väl uppfyller bolagets målsättning om ett MMI-resultat på lika med eller över 70. Vi mäter även Net Promotor Score (eNPS), som fortsatt ligger på en hög nivå om +25. Ur ett benchmarkingperspektiv betraktas värden över 0 som bra.

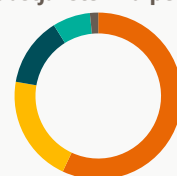
Hälsa och säkerhet

Coor har en tydlig nollvision för arbetsrelaterade personskador och det är en självklarhet att alla medarbetare ska ha en säker arbetsmiljö. Ledare och anställda tar ansvar för att förebygga och undvika skador. Alla anställda uppmanas att rapportera observerade risker. Riskobservationer, tillbud och personskador rapporteras direkt till ansvarig chef, därefter sker uppföljning och analys av riskförebyggande åtgärder. Resultaten följs upp och analyseras löpande på lands- och koncernnivå.

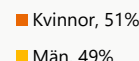
Det sker ett systematiskt och kontinuerligt arbete för att ytterligare stärka kulturen kring säkerhetsarbetet och nå uppsatta mål genom utbildningsinsatser och kampanjer. Ett exempel är Coors Life Saving Rules där vi belyser våra åtta mest förekommande riskområden och beskriver hur vi ska agera för att undvika skador. Våra Life Saving Rules kan jämföras med en Code of Conduct inom hälsa och säkerhet.

Coor har en målsättning på medellång sikt att koncernens arbetsrelaterade skadefrekvens (TRIF) skall understiga 3,5. För det tredje kvartalet 2024 uppgår koncernens TRIF till 6,5 (6,6) vilket är i linje med samma period föregående år men något sämre jämfört med helåret 2023.

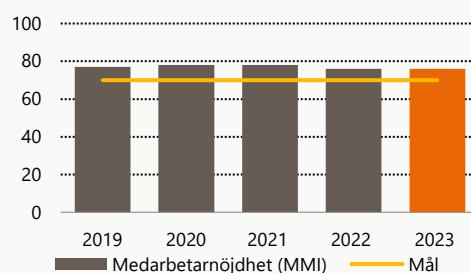
Fördelning av medarbetare (heltidstjänster vid periodens slut)



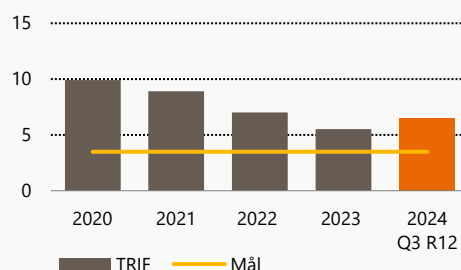
Lika möjligheter (könsfördelning bland chefer vid periodens slut)



Medarbetarnöjdhet (MMI)



Skadefrekvens (TRIF)





Coor arbetar för ansvarsfull konsumtion och minskade utsläpp genom att bedriva ett strukturerat och proaktivt miljöarbete samt genom att aktivt medverka till att minimera våra kunders miljöpåverkan. Coor har förbundit sig till att nå målet Net-Zero, nollutsläpp av växthusgaser, till 2040. Mål och handlingsplaner har validerats och godkänts av Science Based Targets initiative.

Vår väg mot Net-Zero 2040

För att nå nollutsläpp av växthusgaser till 2040 behöver Coor eliminera utsläppen av växthusgaser i den egna verksamheten och reducera utsläppen i hela värdekedjan med 90 procent, jämfört med basåret. För att uppnå dessa mål arbetar Coor i huvudsak med aktiviteter gentemot leverantörsledet, minskade utsläpp inom mat och dryck, elektrifiering av fordonsflottan samt användning av förnyelsebar energi i våra lokaler.

Utsläppen från Coors verksamhet delas in i tre delar: direkta utsläpp från vår fordonsflotta (scope 1), indirekta utsläpp från lokaler där Coor har operationell kontroll över energianvändningen (scope 2) samt övriga utsläpp (scope 3) där den största delen kommer från inköpta varor och tjänster. Coor har beräknat de totala utsläppen av växthusgaser enligt de definitioner och riktlinjer som anges i Green House Gas (GHG)-protokollet, för att identifiera våra största emissionsdrivare. Data för CO₂e kan förändras kontinuerligt då vi uppdaterar parametrar för att ge en mer rättvisande bild i takt med förbättrad tillgång till data på marknaden. Detta inkluderar bland annat justeringar av emissionsfaktorer och successiv övergång från utgiftsbaserad till aktivitetsbaserad data.

Majoriteten av Coors klimatpåverkan, 81 procent, kommer från inköpta varor och tjänster som används i vår serviceleverans och då främst kopplat till tjänstekategori mat och dryck, som stod för 40 procent av Coors totala växthusgaser vid basåret 2018. Enbart 3 procent av utsläppen kommer direkt från vår verksamhet och energianvändning (scope 1 och 2) och övriga utsläpp motsvarar 15 procent.

För att kunna analysera klimatpåverkan från serviceleveransen har Coor utvecklat ett klimatberäkningsverktyg för att stödja mer datadrivna beslut för att minska Coors klimatpåverkan.

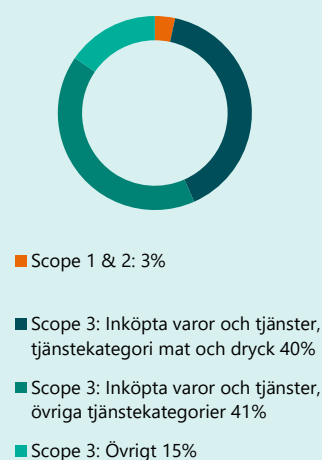
I tillägg till att adressera vårt fotavtryck kan Coor, genom våra tjänster inom till exempel energioptimering, också hjälpa kunderna att nå sina klimatomål. Detta är Coors handavtryck och utgör en viktig del i vårt kunderbjudande.

Mål att reducera växthusgaser från scope 1 och 2 med 75 procent

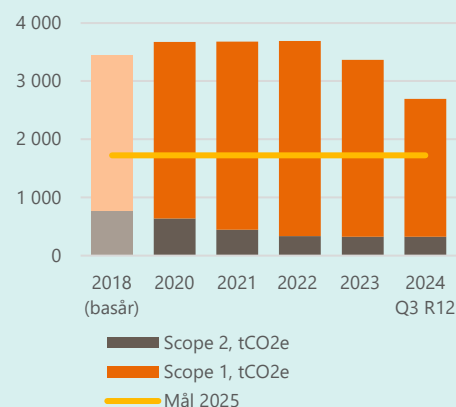
Coors mål är att reducera de absoluta utsläppen inom scope 1 och 2 med 75 procent till 2030 jämfört med basåret. Som ett delmål skall utsläppen reduceras med 50 procent till 2025.

Jämfört med basåret har utsläppen vid utgången av tredje kvartalet 2024 minskat med -22 (1) procent, vilket innebär att vår trend är positiv men inte tillräcklig mot delmålet 2025. Detta beror främst på ökad fordonsflotta genom tillväxt. De totala utsläppen inom scope 1 och 2 har minskat med 22 procent jämfört med samma period föregående år. Minskningen drivs av ökad andel elfordon, där beställning av elfordon haft lång väntetid men nu

Fördelning av totala emissioner (basåret 2018)



CO₂e från våra fordon och lokaler (scope 1 och 2)



har börjat levereras, samt både ökad HVO-bränsleanvändning och högre andel förnyelsebar el i våra lokaler.

Utsläpp från inköpta varor och tjänster (Scope 3)

Mat och Dryck

Coors mål är att reducera de absoluta utsläppen från vår mat och dryck leverans med 30 procent till 2025 jämfört med basåret.

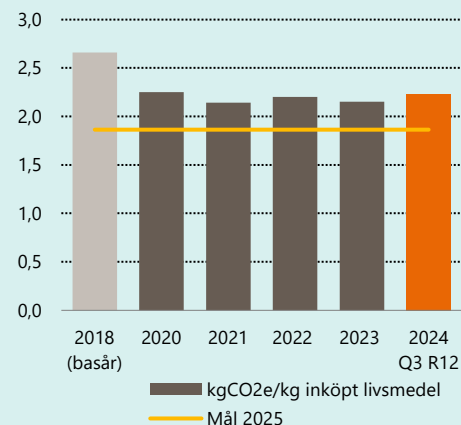
Detta sker bland annat genom klimatsmart menyplanering och fokus på att minska matsvinnet, vilket har reducerat utsläppen med 16 procent jämfört med basåret. För tredje kvartalet 2024 uppgår värdet till 2,23 (2,15) kgCO₂e/kg.

Leverantörsledet

Coors mål till år 2026 är att 75 procent av utsläppen från inköpta varor och tjänster ska komma från leverantörer med mål godkända av SBTi eller motsvarande.

Våra leverantörer och potentiella leverantörer uppmanas, genom dialog, att ansluta sig till SBTi. Vid utgången av det tredje kvartalet 2024 uppnår Coor en ökad andel anslutna leverantörer, 23 procent jämfört med 12 procent motsvarande period föregående år.

CO₂e från mat & dryck (scope 3)



23%

Andel utsläpp från inköpta varor och tjänster från leverantörer validerade i enlighet med SBTi

BUILD A TRULY
SUSTAINABLE
COMPANY

”Vår ambition är att bidra till att hålla den globala uppvärmningen under 1,5 °C”

Sverige

Nyckeltal	jul-sep		jan-sep	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning, MSEK	1 582	1 564	4 972	4 830
Organisk tillväxt, %	1	-1	0	-1
Förvärvad tillväxt, %	0	7	3	4
Valutakurseffekter, %	0	0	0	0
Justerat EBITA, MSEK	126	120	446	434
Justerad EBITA-marginal, %	8,0	7,7	9,0	9,0
Antal anställda vid periodens slut (heltidstjänster)	-	-	6 042	5 842

Tredje kvartalet (juli – september)

Under det tredje kvartalet ökar omsättningen i den svenska verksamheten med 1 procent. Den organiska tillväxten uppgår till 1 procent där en fortsatt solid underliggande tillväxt kommer från nya kontrakt som exempelvis Swedbank och Sweco medan det avslutade kontraktet med Ericsson påverkar negativt. Exkluderat Ericsson, hade den organiska tillväxten uppgått till 6 procent. Variabla volymer är i stort i nivå med samma period föregående år. Framöver ser vi dock en avtagande efterfrågan på rörlig volym, vilket föranleder anpassningar av kostnadsmassan.

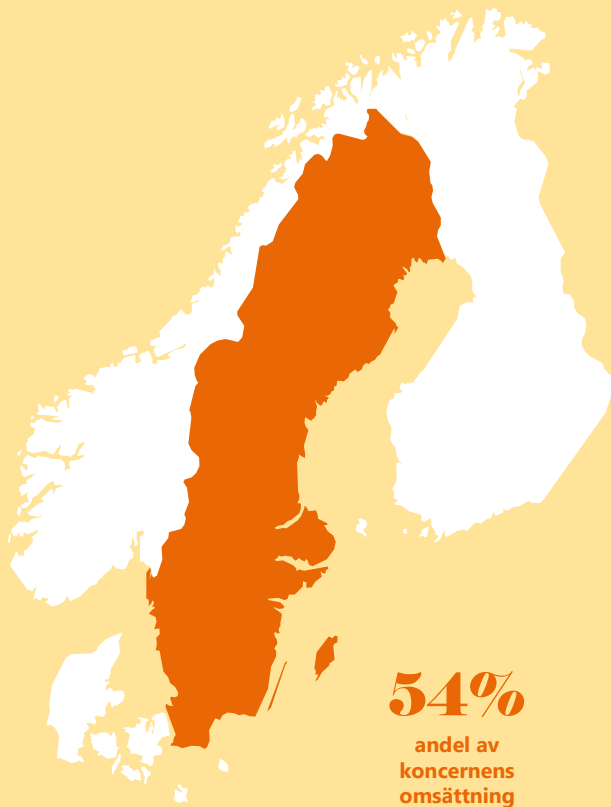
Rörelseresultatet (justerat EBITA) i kvartalet är något högre jämfört med samma period föregående år och uppgår till 126 (120) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 8,0 (7,7) procent. Rörelseresultatet påverkas positivt av nystartade kontrakt samt effekter av det pågående åtgärdsprogrammet som initierades under föregående år. Leveransen till Ericsson avslutades under det tredje kvartalet 2023 och påverkar jämförelsen med samma period föregående år negativt. I delar av den svenska lokalvårdsverksamheten ser vi i kvartalet en lägre lönsamhet som förklaras av ett för högt resursuttag. En handlingsplan är initierad för att under fjärde kvartalet successivt komma tillbaka till tidigare lönsamhetsnivå.

Under det tredje kvartalet har ett nytt säkerhetskontrakt med Gävle kommun tecknats. IFM-avtalet med Alleima samt att kontraktet avseende fastighetsdrift med Micasa har förlängts.

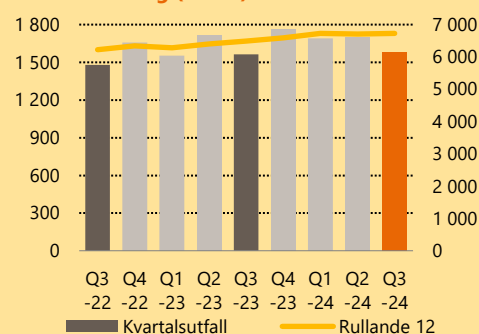
Hela perioden (januari – september)

Under hela perioden ökar omsättningen i den svenska verksamheten med 3 procent, där den organiska tillväxten uppgick till 0 procent och den förvärvade tillväxten uppgår till 3 procent.

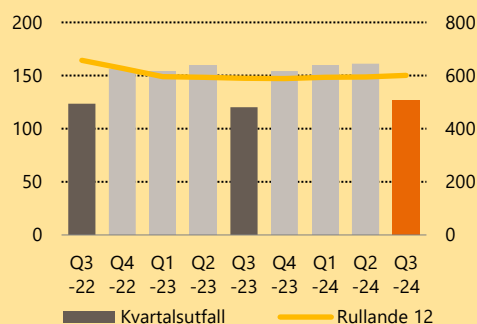
Rörelseresultatet (justerat EBITA) för hela perioden uppgår till 446 (434) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 9,0 (9,0) procent.



Nettoomsättning (MSEK)



Justerat EBITA (MSEK)



Danmark

Nyckeltal	jul-sep		jan-sep	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning, MSEK	672	728	2 140	2 252
Organisk tillväxt, %	-5	-0	-4	8
Förvärvad tillväxt, %	0	0	0	0
Valutakurseffekter, %	-3	11	-1	10
Justerat EBITA, MSEK	23	27	92	93
Justerad EBITA-marginal, %	3,5	3,8	4,3	4,1
Antal anställda vid periodens slut (heltidstjänster)	-	-	2 202	2 447

Tredje kvartalet (juli – september)

Under det tredje kvartalet minskar omsättningen i den danska verksamheten med 8 procent jämfört med samma period föregående år på grund av en negativ organisk tillväxt om 5 procent samt negativa valutaeffekter om 3 procent. Den negativa organiska tillväxten är hänförlig till ett par avslutade offentliga kontrakt samt lägre rörlig volym i jämförelse med samma period föregående år. Den lägre rörliga volymen är främst kopplad till offentlig sektor.

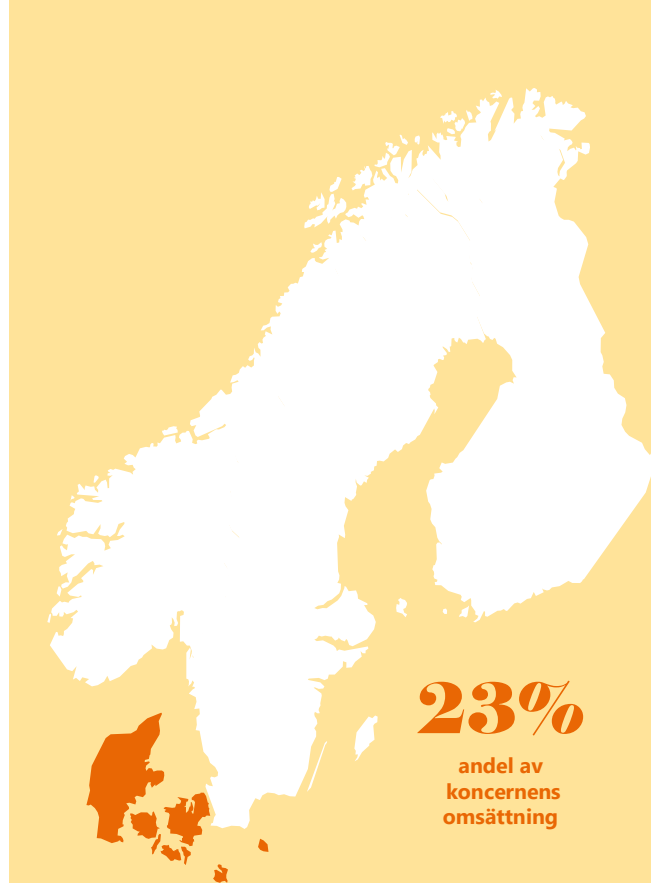
Rörelseresultatet (justerat EBITA) i kvartalet uppgår till 23 (27) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 3,5 (3,8) procent. Rörelseresultatet och marginalen påverkas negativt av avslutade kontrakt och av lägre rörliga volymer i jämförelse med samma period föregående år. Efter två kvartal med lägre rörliga volymer genomförs anpassningar av den danska verksamheten för att justera kostnadsbasen för en lägre efterfrågan.

Under det tredje kvartalet har avtal med Velux, Sønderjylland sjukhus, Coloplast och Novonesis förlängts vilket ytterligare stärker den danska verksamhetens arbete med förlängningar under året.

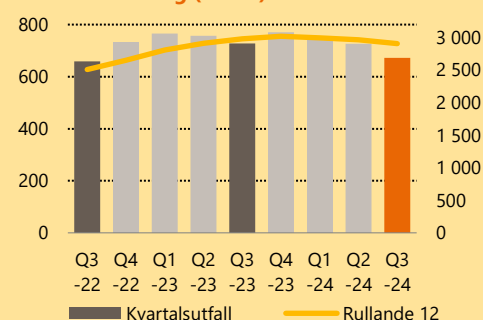
Hela perioden (januari – september)

Under hela perioden minskar omsättningen i den danska verksamheten med 5 procent jämfört med samma period föregående år genom en negativ organisk tillväxt om 4 procent samt negativa valutaeffekter om 1 procent.

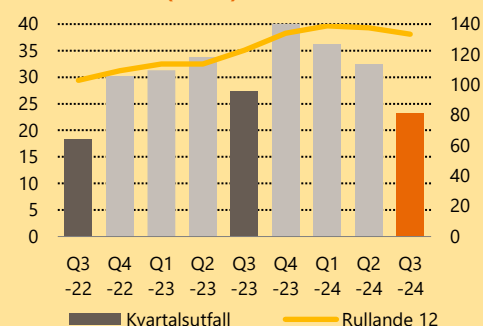
Rörelseresultatet (justerat EBITA) för hela perioden uppgår till 92 (93) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 4,3 (4,1) procent.



Nettoomsättning (MSEK)



Justerat EBITA (MSEK)



Norge

Nyckeltal	jul-sep		jan-sep	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning, MSEK	523	547	1 618	1 556
Organisk tillväxt, %	7	18	7	0
Förvärvad tillväxt, %	0	0	0	0
Valutakurseffekter, %	-6	-3	-3	-4
Justerat EBITA, MSEK	19	18	65	58
Justerad EBITA-marginal, %	3,7	3,3	4,0	3,7
Antal anställda vid periodens slut (heltidstjänster)	-	-	1 419	1 535

Tredje kvartalet (juli – september)

Under det tredje kvartalet minskar omsättningen i den norska verksamheten med totalt 5 procent, där den organiska tillväxten uppgår till 1 procent medan valutakurseffekterna var negativa och uppgick till -6 procent. Den organiska tillväxten förklaras av fortsatt höga rörliga volymer kopplade till periodiska underhållsaktiviteter inom energisektorn. Under året har både andra och tredje kvartalet haft höga rörliga volymer kopplat till energisektorn, volymer som främst inträffade under tredje och fjärde kvartalet föregående år.

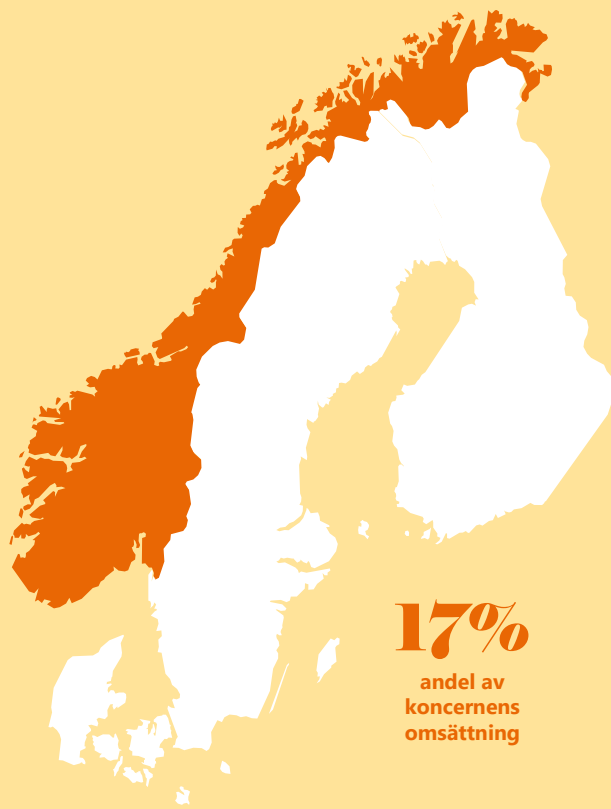
Rörelseresultatet (justerat EBITA) i kvartalet uppgår till 19 (18) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 3,7 (3,3) procent. Det högre rörelseresultatet och rörelsemarginalen påverkas positivt av en mer mogen kontraktportfölj i jämförelse med samma period föregående år.

Under det tredje kvartalet har ett nytt IFM-kontrakt tecknats med Semco Maritime och IFM-avtalet med Aker Solutions har förlängts.

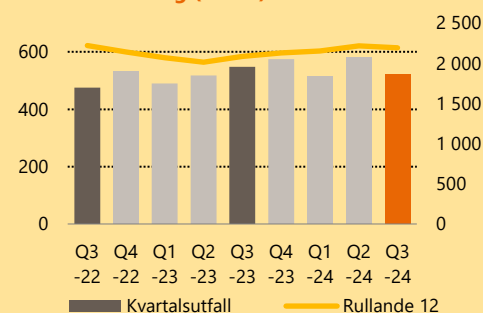
Hela perioden (januari – september)

Under hela perioden ökar omsättningen i den norska verksamheten med 4 procent jämfört med samma period föregående år genom en positiv organisk tillväxt om 7 procent och negativa valutaeffekter om 3 procent.

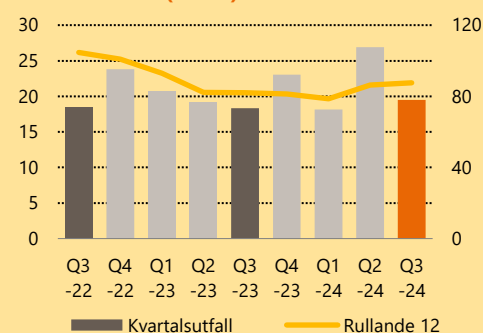
Rörelseresultatet (justerat EBITA) för hela perioden uppgår till 65 (58) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 4,0 (3,7) procent.



Nettoomsättning (MSEK)



Justerat EBITA (MSEK)



Finland

Nyckeltal	jul-sep		jan-sep	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning, MSEK	166	176	517	519
Organisk tillväxt, %	-3	4	0	-2
Förvärvad tillväxt, %	0	0	0	0
Valutakurseffekter, %	-3	11	-1	9
Justerat EBITA, MSEK	10	10	13	13
Justerad EBITA-marginal, %	5,9	5,8	2,5	2,6
Antal anställda vid periodens slut (heltidstjänster)	-	-	772	932

Tredje kvartalet (juli – september)

Under det tredje kvartalet minskar omsättningen i Finland med 6 procent jämfört med samma period föregående år. Den organiska tillväxten uppgår till -3 procent och förklaras av ett par mindre avslutade förlustkontrakt i norra Finland som delvis balanseras av ett antal mindre nya kontrakt. Valutakurseffekterna uppgår till -3 procent.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) uppgick till 10 (10) MSEK.

Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 5,9 (5,8) procent.

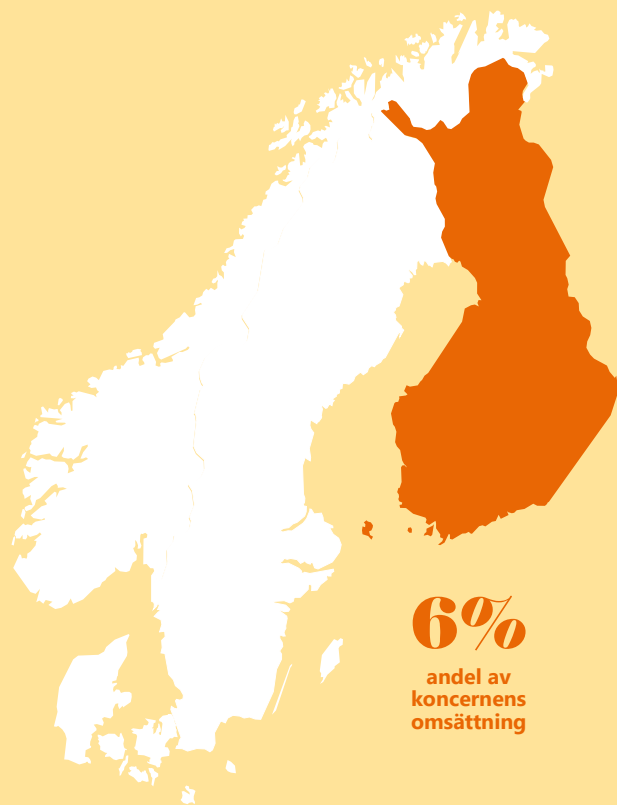
Rörelseresultatet och rörelsemarginalen är i stort oförändrade i jämförelse med föregående år.

Hela perioden (januari – september)

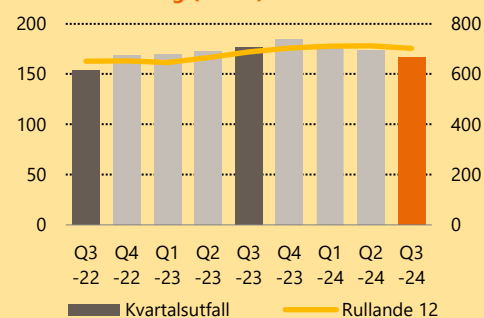
Under hela perioden är omsättningen i den finska verksamheten något lägre jämfört med samma period föregående år.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) för hela perioden uppgår till

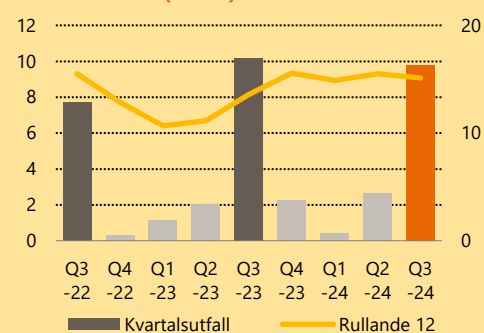
13 (13) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 2,5 (2,6) procent.



Nettoomsättning (MSEK)



Justerat EBITA (MSEK)



Övrig information

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer utgörs av strategiska risker knutna till marknads- och konjunkturutveckling samt hållbarhet, och operativa risker relaterade till kundavtal. Koncernen är vidare exponerad för olika slag av finansiella risker, såsom valuta-, ränte- och likviditetsrisker. Koncernens risker finns utförligt beskrivna i bolagets årsredovisning som tillhandahålls på bolagets hemsida.

Förvärv och avyttringar

Det har inte skett några förvärv eller avyttringar under tredje kvartalet 2024.

Moderbolaget

Koncernens moderbolag, Coor Service Management Holding AB, levererar managementtjänster till sitt helägda dotterbolag Coor Service Management Group AB. Moderbolaget förvaltar även aktier i dotterföretag.

Moderbolagets resultat efter skatt uppgick till -156 (-106) MSEK. Moderbolagets balansomslutning uppgick vid periodens slut till 7 821 (7 848) MSEK. Eget kapital i moderbolaget uppgick till 5 134 (5 590) MSEK.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner har ägt rum mellan Coor och närstående under perioden som väsentligen påverkat bolagets ställning och resultat.

Ägarstruktur

Aktierna i Coor Service Management Holding AB noterades på Nasdaq Stockholm den 16 juni 2015. Vid periodens slut var de tre största aktieägarna Första AP-fonden, Mawer Investment Management och Nordea Funds.

Coors 15 största aktieägare per 30 sep 2024¹⁾

Aktieägare	Antal aktier och röster	Andel aktier och röster, %
Första AP-fonden	8 621 474	9,0
Mawer Inv. Management	8 482 696	8,9
Nordea Funds	6 708 934	7,0
Didner & Gerge Fonder	5 041 459	5,3
SEB-Stiftelsen	4 300 000	4,5
Andra AP-fonden	4 277 284	4,5
SEB Fonder	3 891 625	4,1
Taiga Fund Mgmt AS	3 890 027	4,1
Svenska Handelsbanken AB	2 350 925	2,5
Avanza Pension	1 888 848	2,0
Tredje AP-fonden	1 794 313	1,9
Ennismore Fund Management	1 562 028	1,6
Dimensional Fund Advisors	1 536 884	1,6
Länsförsäkringar Fonder	1 362 910	1,4
Sundt AS	1 257 000	1,3
Summa andel 15 största aktieägare	56 966 407	59,5
Övriga aktieägare	38 845 615	40,5
Totalt	95 812 022	100,0

¹⁾Källa: Monitor av Modular Finance AB. Sammanställd och bearbetad data från bland annat Euroclear, Morningstar och Finansinspektionen.

Rapporten för perioden har varit föremål för revisorernas översiktliga granskning.

Stockholm den 24 oktober 2024
För styrelsen i Coor Service Management Holding AB

AnnaCarin Grandin
Vd och koncernchef

Som ledande facility management-leverantör, främst inriktad mot integrerade och komplexa helhetsuppdrag (IFM), är Coor med och skapar Nordens bästa arbetsmiljöer – smarta, hållbara och fulla av glädje. Coor erbjuder specialistkompetens inom arbetsplatsservice, fastighetservice och strategiska rådgivningstjänster. Vi skapar värde genom att utföra, leda och effektivisera kundernas serviceverksamheter, så att våra kunder kan fokusera på vad de gör bäst.

Bland Coors kunder finns ett stort antal större och mindre företag och offentliga verksamheter i Norden, bland annat ABB, Aibel, Alleima, danska Byggnadsstyrelsen, DNV, DSB, Equinor, ICA, IKEA, Karolinska Universitetssjukhuset Solna, PKA (danska Polisen, Kriminalvården och Åklagarmyndigheten), PostNord, Saab, SAS, Skanska, Sweco, Swedbank, Telia Company, Vasakronan och Volvo Cars.

Coors verksamhet startade 1998 och är sedan 2015 noterat på Nasdaq Stockholmsbörsen. Coor tar ansvar för den verksamhet som bedrivs i förhållande till kunder, medarbetare och ägare, men också för hur den påverkar samhället och miljön i ett bredare perspektiv. Läs mer på www.coor.com/sv

Revisorns granskningsrapport

Coor Service Management Holding AB (publ) org nr 556742-0806

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Coor Service Management Holding AB (publ) per 30 september 2024 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 24 oktober 2024

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Niklas Renström
Auktoriserad revisor

Koncernens räkenskaper

Koncernens resultaträkning i sammandrag

Resultaträkning (MSEK)	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Nettoomsättning	2 943	3 016	9 247	9 156	12 534	12 443
Kostnad sålda tjänster	-2 649	-2 715	-8 209	-8 232	-11 171	-11 193
Bruttoresultat	295	301	1 038	924	1 364	1 250
Försäljnings- och administrationskostnader	-221	-223	-709	-646	-948	-886
Rörelseresultat	73	78	329	278	416	364
Finansnetto	-47	-38	-134	-104	-174	-144
Resultat före skatt	26	40	195	174	242	220
Inkomstskatt	-10	-12	-56	-49	-72	-65
PERIODENS RESULTAT	17	28	139	125	169	155
Rörelseresultat	73	78	329	278	416	364
Av- och nedskrivningar goodwill, kundkontrakt och varumärken	15	31	52	107	74	130
Jämförelsestörande poster (not 3)	31	18	60	54	117	112
Justerat EBITA	120	126	441	439	607	606
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	0,2	0,3	1,5	1,3	1,8	1,6

Rapport över totalresultat (MSEK)	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Periodens resultat	17	28	139	125	169	155
<i>Poster som senare kan återföras till resultaträkningen</i>						
Omräkningsdifferenser	-34	-22	-2	5	-63	-55
Kassaflödessäkringar	0	-8	-7	-17	-15	-25
Summa övrigt totalresultat för perioden	-34	-30	-9	-12	-78	-81
SUMMA TOTALRESULTAT FÖR PERIODEN	-17	-1	130	113	91	75

Delårsinformationen på sidorna 19–32 utgör en integrerad del av denna finansiella rapport.

Koncernens balansräkning i sammandrag

Balansräkning (MSEK)	30 sep		31 dec
	2024	2023	2023
TILLGÅNGAR			
Immateriella tillgångar			
Goodwill	3 811	3 851	3 815
Kundkontrakt	253	324	302
Övriga immateriella tillgångar	268	234	253
Materiella anläggningstillgångar			
Nyttjanderätter som innehas via leasingavtal	375	359	377
Övriga materiella anläggningstillgångar	86	88	92
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran	8	16	4
Övriga finansiella anläggningstillgångar	26	44	35
Summa anläggningstillgångar	4 827	4 916	4 878
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	1 398	1 454	1 591
Skattefordringar	2	0	7
Övriga rörelsetillgångar, räntebärande	1	0	1
Övriga rörelsetillgångar, icke räntebärande	505	423	416
Likvida medel	335	471	534
Summa omsättningstillgångar	2 241	2 348	2 549
SUMMA TILLGÅNGAR	7 068	7 264	7 428

Balansräkning (MSEK)	30 sep		31 dec
	2024	2023	2023
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	1 477	1 829	1 565
Skulder			
Långfristiga skulder			
Upplåning (not 2)	2 290	2 124	1 321
Leasingskulder (not 2)	218	199	214
Uppskjuten skatteskuld	1	6	2
Avsättningar för pensioner	29	26	27
Ej räntebärande skulder	4	2	5
Summa långfristiga skulder	2 542	2 359	1 569
Kortfristiga skulder			
Upplåning (not 2)	0	0	1 000
Leasingskulder (not 2)	151	152	157
Aktuella skatteskulder	61	29	35
Leverantörsskulder	957	919	1 177
Övriga rörelseskulder	1 863	1 970	1 913
Avsättningar	17	7	11
Summa kortfristiga skulder	3 050	3 077	4 293
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	7 068	7 264	7 428

Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag

Förändring av eget kapital (MSEK)	jan-sep		jan-dec
	2024	2023	2023
Ingående balans vid periodens ingång	1 565	1 938	1 938
Periodens resultat	139	125	155
Övrigt totalresultat för perioden	-9	-12	-81
Långsiktiga incitamentsprogram	9	6	9
Utdelning	-228	-228	-456
Utgående balans vid periodens slut	1 477	1 829	1 565

Det finns inte något innehav utan bestämmande inflytande då moderbolaget äger samtliga aktier i samtliga dotterbolag.

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Kassaflödesanalys (MSEK)						
Rörelseresultat	73	78	329	278	416	364
Justering för ej kassaflödespåverkande poster	97	90	272	291	366	385
Finansnetto	-49	-37	-131	-85	-170	-124
Betald inkomstskatt	-2	-7	-28	-44	-34	-50
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital	120	124	442	439	578	575
Förändring i rörelsekapital	-31	115	-173	-74	-88	12
Kassaflöde från den löpande verksamheten	89	239	269	365	490	587
Nettoinvesteringar	-17	-25	-75	-89	-117	-131
Förvärv av dotterbolag	0	0	0	-230	0	-230
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-17	-25	-75	-319	-117	-361
Förändringar av lån	-30	-200	-30	280	170	480
Utdelning	0	0	-228	-228	-456	-456
Netto leasingåtaganden	-46	-43	-140	-123	-184	-167
Övrigt	0	0	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-76	-243	-398	-71	-471	-144
Periodens kassaflöde	-4	-29	-205	-25	-98	82
Likvida medel vid periodens början	359	513	534	484	471	484
Kursdifferens i likvida medel	-20	-14	6	12	-38	-32
Likvida medel vid periodens slut	335	471	335	471	335	534
Kassagenerering						
	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Rörelseresultat (EBIT)	73	78	329	278	416	364
Avskrivningar	85	92	257	286	342	372
Justering för jämförelsestörande poster	31	18	60	54	117	112
Justerat EBITDA	190	187	646	619	875	848
Nettoinvesteringar*	-17	-25	-76	-89	-118	-131
Förändring av rörelsekapital	-31	115	-173	-74	-88	12
Kassaflöde vid beräkning kassagenerering	142	278	397	456	670	728
Kassagenerering, %	75	148	61	74	77	86

*Nettoinvesteringar inkl realisationsresultat vid försäljning av anläggningstillgångar

Moderbolagets räkenskaper

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Resultaträkning (MSEK)	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Nettoomsättning	2	1	5	3	6	5
Försäljnings- och administrationskostnader	-9	-8	-30	-26	-35	-31
Rörelseresultat	-7	-7	-25	-23	-29	-27
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-43	-28	-116	-74	-150	-108
Resultat efter finansiella poster	-50	-35	-141	-97	-179	-135
Koncernbidrag	0	0	0	0	206	206
Resultat före skatt	-50	-35	-141	-97	27	71
Inkomstskatt	-5	-4	-15	-9	-36	-31
PERIODENS RESULTAT	-55	-38	-156	-106	-9	40

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Balansräkning (MSEK)	30 sep		31 dec
	2024	2023	2023
TILLGÅNGAR			
Aktier i dotterbolag	7 789	7 789	7 789
Uppskjuten skattefordran	6	51	20
Övriga finansiella anläggningstillgångar	9	7	7
Summa finansiella anläggningstillgångar	7 803	7 847	7 817
Fordringar på koncernföretag *	0	0	220
Övriga rörelsetillgångar	17	1	9
Likvida medel *	0	0	5
Summa omsättningstillgångar	17	1	235
SUMMA TILLGÅNGAR	7 821	7 848	8 051

Balansräkning (MSEK)	30 sep		31 dec
	2024	2023	2023
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	5 134	5 590	5 518
Skulder			
Upplåning	2 290	2 122	1 321
Avsättningar för pensioner	11	9	10
Summa långfristiga skulder	2 301	2 132	1 331
Upplåning	0	0	1 000
Skulder till koncernföretag *	355	105	176
Skatteskulder	0	0	0
Leverantörsskulder	1	0	0
Övriga rörelseskulder	29	21	27
Summa kortfristiga skulder	386	126	1 203
Summa skulder	2 687	2 258	2 534
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	7 821	7 848	8 051

* Bolaget ingår i koncernens gemensamma cash pool där dotterbolaget Coor Service Management Group AB är huvudkontoinnehavare gentemot banken. Bolagets saldo i koncernens cash pool redovisas som en fordran eller skuld till koncernbolag.

Nyckeltal

Nyckeltal

Nyckeltal, koncern (MSEK)	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Omsättning	2 943	3 016	9 247	9 156	12 534	12 443
Tillväxt nettoomsättning, %	-2,4	9,0	1,0	5,2	2,4	5,5
<i>varav organisk tillväxt, %</i>	-0,5	2,8	0,3	1,3	1,0	1,7
<i>varav förvärvad tillväxt, %</i>	0,0	3,5	1,4	2,1	1,9	2,3
<i>varav valutaeffekter, %</i>	-2,0	2,7	-0,7	1,9	-0,5	1,5
Rörelseresultat (EBIT)	73	78	329	278	416	364
Rörelsemarginal, %	2,5	2,6	3,6	3,0	3,3	2,9
EBITA	89	108	381	385	490	494
EBITA-marginal, %	3,0	3,6	4,1	4,2	3,9	4,0
Justerat EBITA	120	126	441	439	607	606
Justerad EBITA-marginal, %	4,1	4,2	4,8	4,8	4,8	4,9
Justerat EBITDA	190	187	646	619	875	848
Justerad EBITDA-marginal, %	6,4	6,2	7,0	6,8	7,0	6,8
Justerat nettoresultat	32	59	191	232	244	285
Rörelsekapital	-891	-993	-891	-993	-891	-1 060
Rörelsekapital / Nettoomsättning, %	-7,1	-8,1	-7,1	-8,1	-7,1	-8,5
Kassagenerering, %	75	148	61	74	77	86
Nettoskuld	2 327	1 987	2 327	1 987	2 327	2 149
Skuldsättningsgrad, ggr	2,7	2,4	2,7	2,4	2,7	2,5
Soliditet, %	21	25	21	25	21	21

Data per aktie

Data per aktie	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Aktiekurs vid utgången av perioden	45,1	44,4	45,1	44,4	45,1	43,6
Totalt antal aktier vid periodens utgång	95 812 022	95 812 022	95 812 022	95 812 022	95 812 022	95 812 022
Antal aktier i eget förvar ¹⁾	-541 856	-825 807	-541 856	-825 807	-541 856	-825 807
Antal utestående aktier	95 270 166	94 986 215	95 270 166	94 986 215	95 270 166	94 986 215
Genomsnittligt antal utestående aktier	95 270 166	94 986 215	95 138 072	94 986 215	95 099 795	94 986 215
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	0,17	0,30	1,46	1,32	1,78	1,64
Eget kapital per aktie, SEK	15,50	19,26	15,50	19,26	15,50	16,48

¹⁾Återköp av egna aktier har gjorts för att säkerställa åtaganden enligt koncernens långsiktiga incitamentsprogram.

Noter

Not 1 - Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. Koncernens finansiella rapporter är upprättade i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de antagits av EU. De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de som beskrivs i koncernens årsredovisning för 2023.

Moderbolagets finansiella rapporter är upprättade i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2, Redovisning för juridiska personer.

Till följd av avrundningar kan differenser i summeringar förekomma i denna delårsrapport.

Not 2 – Finansiella instrument

Redovisade belopp och verkligt värde för upplåning, som ingår i kategorin finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde, är som följer:

(MSEK)	Redovisat värde			Verkligt värde		
	30 sep		31 dec	30 sep		31 dec
	2024	2023	2023	2024	2023	2023
Skulder leasing	370	351	371	370	351	371
Skulder till kreditinstitut	1 040	1 122	1 321	1 040	1 122	1 321
Obligationslån	1 250	1 000	1 000	1 250	1 000	1 000
Övriga långfristiga skulder	0	2	0	0	2	0
Summa	2 659	2 476	2 692	2 659	2 476	2 692

Rådande kreditmarginal i koncernens finansieringsavtal anses vara marknadsmässig varför redovisat värde överensstämmer med verkligt värde. Koncernen bedömer att värderingen är gjord i enlighet med nivå 2 i värdehierarkin vilket innebär att den baseras på observerbara marknadsdata.

Not 3 – Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster exkluderas från det rörelseresultat, justerat EBITA, som koncernen anser vara mest relevant att följa. I nedanstående tabell specificeras de jämförelsestörande poster som påverkat resultatet under perioden. Integration och omstrukturering avser såväl organiska affärer som genomförda förvärv, där integrationskostnader till exempel utgörs av kostnader för integration av IT-system, medan omstrukturering primärt avser kostnader relaterade till personalreduktioner. Förvärvsrelaterade kostnader utgörs helt av transaktionskostnader.

Jämförelsestörande poster under kvartalet uppgick till 31 MSEK och består i huvudsak av kostnader för omstrukturering som genomförs i både den svenska och danska verksamheten. Omstruktureringen genomförs för att anpassa kostnader för en minskad efterfrågan på rörlig volym.

Jämförelsestörande poster (MSEK)	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Integration	-2	-10	-17	-33	-33	-49
Omstrukturering	-29	-8	-41	-19	-79	-57
Förvärvsrelaterade kostnader	0	-0	0	-0	0	-0
Övrigt	-0	-0	-2	-2	-5	-5
Summa	-31	-18	-60	-54	-117	-112

Not 4 – Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	30 sep		31 dec
Ställda säkerheter (MSEK)	2024	2023	2023
Bankgarantier	44	43	41
Summa	44	43	41

	30 sep		31 dec
Eventalförpliktelser (MSEK)	2024	2023	2023
Fullgörandegarantier	157	179	175
Summa	157	179	175

Moderbolaget

Moderbolaget har ställt ut en moderbolagsgaranti om 34 (34) MSEK för att säkerställa finansiella åtaganden för det finska dotterbolaget gällande leasingram och bankgarantier. I övrigt finns det inte några ställda säkerheter eller eventalförpliktelser i moderbolaget.

Not 5 – Aktierelaterade ersättningsprogram

I enlighet med årsstämans beslut har koncernen under juni månad utgivit ett nytt mål- och prestationsbaserat långsiktigt incitamentsprogram (LTIP 2024) för ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner i Coor-koncernen. LTIP 2024 har samma struktur och upplägg som tidigare incitamentsprogram med tillägget att det i LTIP 2024 även finns ett hållbarhetslänkat prestationsvillkor.

Deltagande i programmet kräver att deltagaren äger Coor-aktier som allokeras till programmet, varje deltagare har rätt att allokera ett visst antal aktier. Varje investerad aktie ger sedan rätt till en vederlagsfri tilldelning av målbaserade och prestationsbaserade aktierätter vid utgången av intjänandeperioden. Tilldelningen av aktierätter är beroende av i vilken utsträckning fastställda mål och prestationsvillkor uppnås under prestationsperioden 1 januari 2024 – 31 december 2026. Den anställda måste även behålla sina investeringsaktier samt kvarstå i sin anställning hos Coor vid utgången av intjänandeperioden. Intjänandeperiodens slut inträffar i samband med att Coor offentliggör sin delårsrapport för första kvartalet 2027.

Totalt omfattade programmet maximalt 222 450 investeringsaktier med en maximal tilldelning om 965 850 prestationsbaserade aktierätter (exklusive utdelningskompensation). Deltagandet i programmet uppgick till cirka 79 procent och innebar en tilldelning om totalt 761 890 aktierätter vid utgivningstillfället, varav 171 460 serie A, 333 240 serie B, 171 460 serie C och 85 730 serie D. För att säkerställa leverans av aktier enligt programmet beslutade årsstämman att bemyndiga styrelsen att göra ett återköp av egna aktier.

De prestationsbaserade aktierätterna är indelade i tre serier enligt nedan:

- Serie A - kundnöjdhetsindex: Tilldelning av aktierätter i serie A beror på hur väl Coors kundnöjdhetsindex utvecklas i relation till uppsatta mål.
- Serie B - resultatutveckling: Tilldelning av aktierätter i serie B beror på hur väl Coors resultat (justerat EBITA) utvecklas i förhållande till fastställd affärsplan.
- Serie C – relativ utveckling av totalavkastningen: Tilldelning av aktierätter i serie C beror på utvecklingen av Cooraktiens totalavkastning i förhållande till ett viktat genomsnitt i en grupp andra bolag (referensgrupp).
- Serie D – scope 3 relaterat till emissioner från inköpta varor och tjänster från leverantörer som är anslutna till SBTi

Utvalda nyckeltal

För att ge investerare och andra intressenter tydligare information om koncernens verksamhet och underliggande framgångsfaktorer har Coor valt att lämna information om ett antal viktiga nyckeltal. Nedan förklaras syftet med dessa nyckeltal. För definitioner av begrepp och beräkning av nyckeltal, se sidan 32.

Tillväxt

Koncernen bedömer att den organiska tillväxten bäst speglar den underliggande tillväxten i verksamheten, då denna exkluderar effekten av förvärv samt fluktuationer i valutakurser.

Resultat och lönsamhet

För att reflektera utvecklingen och lönsamheten i den underliggande verksamheten på ett mer rättvisande sätt har koncernen definierat nyckeltal där resultatet justerats för jämförelsestörande poster samt av- och nedskrivningar av goodwill, kundkontrakt och varumärken. Koncernen bedömer att justerat EBITA är det mått på rörelseresultat som tydligast återspeglar den underliggande lönsamheten och det är även detta resultatmått som koncernens segment följs upp och utvärderas utifrån internt.

Resultatmättet justerat nettoresultat exkluderar de icke kassaflödespåverkande posterna av- och nedskrivningar av goodwill, kundkontrakt och varumärken från koncernens nettoresultat och utgör underlag för beslut om utdelning till aktieägarna.

Kassaflöde och rörelsekapital

Coor arbetar hela tiden proaktivt för att säkra kassaflödet, både utifrån ett rörelsekapitals- och investeringsperspektiv.

Coor fokuserar på att analysera kassagenereringen, definierat som kvoten av ett förenklat operativt kassaflöde och justerat EBITDA.

Koncernen har som målsättning att ha en kassagenerering som uppgår till minst 90 procent (på rullande 12 månader). För att måttet ska vara rättvisande över tid utgår koncernen vid beräkning av kassagenerering från ett rörelseresultat och operativt kassaflöde som är rensat för jämförelsestörande poster.

För att nå uppsatt mål för kassagenerering är det av stor vikt att minimera rörelsekapitalet och upprätthålla ett negativt rörelsekapital, varför koncernen löpande följer upp storleken på rörelsekapitalet i relation till nettoomsättningen.

Nettoskuld och skuldsättningsgrad

För att löpande säkerställa att koncernen har en ändamålsenlig finansieringsstruktur och efterlever de finansiella åtaganden som finns i låneavtalet är det relevant att analysera nettoskulden och skuldsättningsgraden (definierad som nettoskuld dividerat med justerat EBITDA rullande 12 månader). Koncernen har en målsättning att skuldsättningsgraden ska understiga 3,0 gånger.

Avstämning av utvalda nyckeltal

I nedanstående tabell framgår avstämning mellan beräknade nyckeltal och resultat- respektive balansräkning.

	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
Avstämning av justerade resultatmått (MSEK)	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Rörelseresultat (EBIT)	73	78	329	278	416	364
Av- och nedskrivning kundkontrakt och varumärken	15	31	52	107	74	130
EBITA	89	108	381	385	490	494
Jämförelsestörande poster (not 3)	31	18	60	54	117	112
Justerat EBITA	120	126	441	439	607	606
Avskrivningar	70	61	205	179	268	242
Justerat EBITDA	190	187	646	619	875	848
Periodens resultat	17	28	139	125	169	155
Av- och nedskrivning kundkontrakt och varumärken	15	31	52	107	74	130
Justerat nettoresultat	32	59	191	232	244	285
	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
Specifikation rörelsekapital (MSEK)	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Kundfordringar	1 398	1 454	1 398	1 454	1 398	1 591
Övriga rörelsetillgångar, icke räntebärande	505	423	505	423	505	416
Leverantörsskulder	-957	-919	-957	-919	-957	-1 177
Övriga rörelseskulder, icke räntebärande	-1 863	-1 970	-1 863	-1 970	-1 863	-1 913
Avgår upplupna finansiella kostnader	26	19	26	19	26	23
Rörelsekapital	-891	-993	-891	-993	-891	-1 060
	jul-sep		jan-sep		Rullande	jan-dec
Specifikation nettoskuld (MSEK)	2024	2023	2024	2023	12 mån	2023
Upplåning	2 290	2 125	2 290	2 125	2 290	2 321
Leasingskulder	370	351	370	351	370	371
Avsättningar för pensioner	29	26	29	26	29	27
Likvida medel	-335	-471	-335	-471	-335	-534
Övriga finansiella anläggningstillgångar, räntebärande	-26	-44	-26	-44	-26	-35
Övriga rörelsetillgångar, räntebärande	-1	-0	-1	-0	-1	-1
Nettoskuld	2 327	1 987	2 327	1 987	2 327	2 149

För avstämning av kassagenerering, se sid 22.

Definitioner

Kostnad sålda tjänster

Kostnader som är direkt relaterade till utförandet av de fakturerade tjänsterna, avskrivningar på maskiner och inventarier samt avskrivning av goodwill, kundkontrakt och varumärken.

Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster utgörs främst av kostnader för integration av kontrakt och förvärv samt mer omfattande omstruktureringsprogram. Jämförelsestörande poster inkluderar antingen i kostnad sålda tjänster eller i försäljnings- och administrationskostnader.

EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på goodwill, kundkontrakt och varumärken.

Justerat EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på goodwill, kundkontrakt och varumärken, exklusive jämförelsestörande poster.

Justerat EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar på samtliga materiella och immateriella anläggningstillgångar, exklusive jämförelsestörande poster.

Justerat nettoresultat

Resultat efter skatt exklusive avskrivningar på goodwill, kundkontrakt och varumärken.

Rörelsekapital

Icke räntebärande omsättningstillgångar med avdrag för icke räntebärande kortfristiga skulder per balansdagen.

Nettoinvesteringar

Nettot mellan investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar och erhållen likvid vid försäljning av materiella och immateriella anläggningstillgångar.

R12

Rullande 12 månader.

FTE

Antal anställda omräknat till heltidstjänster.

Lika möjligheter

Könsfördelning mellan kvinnliga och manliga chefer.

Medarbetarnöjdhet (MMI)

Coor genomför årligen en omfattande medarbetarundersökning med hjälp av ett externt undersökningsbolag.

Kundnöjdhet (NKI)

Coor genomför årligen en omfattande kundundersökning med hjälp av ett externt undersökningsbolag.

NPS/eNPS

Net Promotor Score (NPS/eNPS) är ett standardiserat mått på kunders/medarbetares lojalitet. Resultatet utgör den procentuella andelen av kunder/medarbetare som bedömt företaget med 9 eller 10 poäng (ambassadörer) reducerat med den procentuella andelen av medarbetare som bedömt företaget med 0 till 6 poäng (kritiker).

Scope 1-3

Scope 1 omfattar alla direkta växthusgasutsläpp. För Coor inkluderar detta utsläpp från förbränning av fossila bränslen från fordon och arbetsmaskiner.

Scope 2 inkluderar indirekta utsläpp från energianvändning i form av el, värme och kyla.

Scope 3 inkluderar andra indirekta utsläpp från inköpta varor och tjänster, affärsresor, kapitalvaror, investeringar, medarbetares pendling, avfallshantering, uppströmstransport samt distribution.

Beräkning av nyckeltal

Tillväxt nettoomsättning

Periodens förändring av nettoomsättning i procent av nettoomsättning motsvarande period föregående år.

Organisk tillväxt

Periodens förändring av nettoomsättning i procent av nettoomsättning motsvarande period föregående år exklusive förvärv och valutakurseffekter.

Förvärvad tillväxt

Periodens nettoomsättning hänförlig till förvärvade verksamheter, exklusive valutaeffekter, i procent av nettoomsättning motsvarande period föregående år.

EBITA-marginal

EBITA i procent av nettoomsättning.

Justerad EBITA-marginal

Justerat EBITA i procent av nettoomsättning.

Justerad EBITDA-marginal

Justerat EBITDA i procent av nettoomsättning.

Rörelsekapital/nettoomsättning

Rörelsekapital på balansdagen i procent av nettoomsättningen (rullande 12 månader).

Nettoskuld

Räntebärande anläggnings- och omsättningstillgångar med avdrag för lång- och kortfristiga räntebärande skulder per balansdagen.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets ägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående stamaktier.

Eget kapital per aktie

Eget kapital vid periodens slut, hänförligt till moderbolagets aktieägare, dividerat med antalet utestående aktier vid periodens slut.

Soliditet

Koncernens egna kapital och reserver som kan hänföras till moderbolagets ägare per balansdagen i procent av total balansomslutning per balansdagen.

Kassagenerering

Justerat EBITDA minus nettoinvesteringar samt justerat för förändringar i rörelsekapital i procent av justerat EBITDA.

Skuldsättningsgrad/kapitalstruktur

Räntebärande nettoskuld per balansdagen dividerat med justerat EBITDA (rullande 12 månader).

TRIF (total recorded injury frequency)

Totalt antal skador x 1 000 000/antal arbetstimmar. Skador till/från arbetet är exkluderade.

Koldioxidutsläpp från scope 1 - fordonsflotta

Utsläpp av koldioxidequivivalenter från inköpt bränsle från egenägda och leasade arbetsmaskiner och fordonsflotta redovisas i absoluta tal (tCO₂e).

Koldioxidutsläpp från scope 2 - lokaler

Utsläpp av koldioxidequivivalenter från el, värme och kyla i de lokaler där Coor har operationell kontroll över energianvändningen redovisas i absoluta tal (tCO₂e).

Koldioxidutsläpp från scope 3 – mat och dryck

Utsläpp av koldioxidequivivalenter från inköpta livsmedel som ingår i serviceleveransen mat och dryck (kgCO₂e/kg inköpta livsmedel).

Koldioxidutsläpp från scope 3 i leverantörsled

Summan av emissioner från leverantörer som har SBT (för rapporteringsåret) dividerat med summan av emissioner från inköpta varor och tjänster och uppströmstransport & distribution (rapporteringsåret).



För mer information

För frågor kring rapporten, kontakta CFO och IR-direktör Andreas Engdahl (+46 10 559 54 63)

För frågor om verksamheten eller bolaget i övrigt, kontakta vd och koncernchef AnnaCarin Grandin (+46 10 559 57 70) eller kommunikationsdirektör Magdalena Öhrn (+46 10 559 55 19).

Mer information finns också på vår webbplats: www.coor.com/sv

Inbjudan till press- och analytikerpresentation

Den 24 oktober 2024 klockan 10:00 CEST presenterar bolagets koncernchef och CFO utvecklingen under det tredje kvartalet genom en webcast.

För att delta kan du registrera dig via nedan länkar. Audio-länken är för dig som endast lyssnar eller om du vill ställa en fråga muntligen. För dig som inte ska ställa några frågor men vill se presentationen, använd webcast-länken.

Webcast Audience URL (för att registrera sig för webpresentationen utan möjlighet att ställa frågor):
<https://onlinexperiences.com/Launch/QReg/ShowUUID=40FC8D20-0031-434D-ADEF-9273D8DA67B1>

Audio Conference Call Access (för att registrera sig för ljud och för möjlighet att ställa frågor):
<https://emportal.ink/4do3ZQl>

Finansiell kalender

6 februari 2025	Bokslutskommuniké januari – december 2024
23 april 2025	Delårsrapport januari – mars 2025
25 april 2025	Årsstämma 2025
14 juli 2025	Delårsrapport januari – juni 2025
23 oktober 2025	Delårsrapport januari – september 2025

Denna information är sådan information som Coor Service Management Holding AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 24 oktober 2024 klockan 07:30 CEST.